

やる気と売上を120%にする女性活用術

超高齢化社会・人口減少・労働力不足の時代に期待される女性の活躍
 職場が明るく・元気に！
 業績も向上する女性の活用法とは？

24歳で大手エステティックサロンに入社し、弱冠29歳で西日本統括部長となり、延べ60店舗以上の組織を動かし、売上10億円だった同社を売上200億円の組織に成長させた実績を持つ、現役経営者が解説！

「女性活躍推進法」が施行され、政府も女性の社会進出を重要課題のひとつとして力を入れています。特に、少子高齢化や労働人口減少が深刻化する日本に於いて女性の力はとても重要となります。

そこで本講座では、24歳から上司も部下もお客様もほとんど女性という大手エステティックサロンに勤務し、企業を大きく成長させた講師が、実体験を元に、女性が活躍できる組織のつくり方と女性社員の上質な活用法について解説します。



講師 女性活躍推進コンサルタント 有限会社エス 代表取締役 曾根原 容子氏

日時 平成29年3月6日(月) 午後1時30分~4時30分

会場 コラッセふくしま 5階 「小研修室」

受講料 会員 1名 4,000円 ※28年度無料受講券使用可
 非会員 1名 6,000円 (テキスト代含む)

定員
 54名
 申込みは
 お早めに

申込先 公益社団法人 福島法人会
 福島市三河南町 1-20(コラッセふくしま7階) TEL 536-1291

FAX 525-2311

【振込口座】東邦銀行/本店
 (普)23634
 (振り込み手数料のご負担をお願いします)

セミナー「やる気と売上を120%にする女性活用術」申込書

(会社業種:)

会社名		電話	
住所		FAX	
参加者	役職	参加者	役職
無料受講券 _____ 名分を使用します		参加者 _____ 名分 _____ 円を _____ 月 _____ 日銀行に振り込みました	

※個人情報の取り扱いについては、当会の事業活動以外の目的では利用することはありません。

女性社員は中小企業にとって大きな戦力！

やる気と売上を120%にする女性活用術

女性がいきいきと活躍している企業は業績もアップ！

講座内容

◆なぜ女性の活躍を推進しなくてはいけないのか

- ・人材不足の解消
人口減少による人材不足を補うにはどうするのか？
- ・男性と誓ったアプローチ 他

◆男性と女性は何がどう違うのか

- ・脳の仕組みの違い
- ・男性と女性の「主義」の違い 他

◆女性の能力を発揮させる方法

- ・女性に言ってはいけない5つの NG ワード
- ・タイプ別、女性への接し方
- ・女性向け目標設定方法

講師

女性活躍推進コンサルタント
有限会社エス 代表取締役 **曾根原 容子氏**



総合美容学校静岡ビューティカレッジ学院長
沼津商工会議所青年部元会長

静岡県生まれ。マッサージ・鍼灸師の資格取得後、東洋医学と美容の融合に興味を持ち、東洋美容のスリムビューティハウスに入社。入社1年半後には営業成績で全社員のトップになる。統括部長をつとめ次々と業績を伸ばしたことから、会社の全盛期を築いた最強のマネージャーと呼ばれる。現在は東洋医学とアロマセラピーを融合させたサロン3店舗を運営するとともに、エステティシャン、アロマコーディネーター、ネイリスト、リフレクソロジストを育てるための総合美容学校「静岡ビューティカレッジ」を経営。女性のキャリアアップ支援や女性社員の教育研修や講演活動でも活躍中。平成25年度には女性で初めて「沼津商工会議所青年部」の会長を務める。
【著書】「なぜかい仕事やってくる女性の働き方36のルール」「人生が思い通りになる37歳からの仕事と恋愛の教科書」

- 既納受講料の返却は致しません。当日不参加の場合は、代理のご参加をお願いします。
- お申し込みの方には、改めて通知しませんので、時間厳守のうえご参加ください。（※定員の場合のみ連絡します）
- コラッセふくしま駐車場（30分無料：100台）はありますが、混み合いますので、お早目にお出かけ下さい。（※駐車料金の負担をお願いします）