

成功する事業承継と経営戦略としての M&A

M&Aとは、いわば「第三者に事業を承継すること」「第三者から事業を引き受けること」であり、今や個人事業主や中小零細企業でも、既に幅広く活用されている経営手法の一つです。

①「自社の後継者にいろんな不安がある経営者」、②「事業成長のためにM&Aを活用したい経営者」の方々に、そして③「M&Aなんて自分には関係ない」と思っておられる経営者の方に、是非聞いていただきたいセミナーです。

講師



一般社団法人福島県中小企業診断協会
理事 石原 幸一 氏

講座内容

対象：経営に携わる方

中小企業経営者のための事業承継対策

- * 事業承継をとりまく現状
- * 事業承継に向けた5つのSTEP
- * 事業承継実践事例

中小企業経営者のためのM&A実務

- * 中小企業のM&A概論
- * 中小企業のM&Aの動向
- * M&Aのプロセス
- * メリット・デメリット（買い手、売り手）
- * 事例研究

日時 9月28日（火） 午後2時～3時30分

会場 コラッセふくしま4階 402AB会議室

受講料 会員 1名 1,000円

非会員 1名 3,000円

問合先 公益社団法人福島法人会

福島市三河南町1-20（コラッセふくしま7F）

TEL 536-1291

定員
20名

申込みはお早めに

※令和3年度無料受講券使用可
(テキスト代含む)

【申込先】：FAX 525-2311

「成功する事業承継と経営戦略としてのM&A」 セミナー申込書

会社名		業種	
住所			
電話		FAX	
参加者		役職	
参加者		役職	

無料受講券 _____ 名分を使用します

参加者 _____ 名分 _____ 円分を当日持参します

参加者 _____ 名分 _____ 円分を _____ 月 _____ 日銀行に振り込みます

【振込先口座】 東邦銀行 本店
普通 23634
公益社団法人福島法人会
※振込手数料はご負担ください

- * 当日は、マスクの着用をお願いいたします。
- * 会場への入場時、検温のご協力をお願いいたします。
- * 体調不良の方、2週間以内の渡航歴または感染が流行している地域へ往来歴がある方は、参加をお控えください。
- * お車でお越しの方は、近隣の駐車場をご利用の上、駐車料金はご負担ください。

● 既納受講料の返却はいたしません ● お申し込みの方に改めて通知しませんので、時間厳守のうえご参加ください

※ 個人情報の取り扱いについては、当会の事業活動以外の目的で利用することはありません

講師紹介

一般社団法人福島県中小企業診断協会
理事 石原 幸一 氏

1970年 広島県生まれ
住友銀行（現：三井住友銀行）勤務を経て、複数の中小、ベンチャー企業にて財務責任者を歴任。資金の出し手（銀行等）と、資金の受け手（企業）の両面に精通している強みを生かし、中小企業支援を行う。
2015年、東京から福島へ1ターン移住。